

INGLÉS FOR REAL STATE AGENTS (INMOBILIARIA)

1. Nivel/etapa al que se dirige la actividad:

Está dirigido a las personas para que sus integrantes adquieran la confianza y la soltura para desenvolverse con clientes extranjeros. Tanto por email, teléfono o en persona, poder comprender sus cuestiones y necesidades, para ofrecerle la solución más profesional.

2. Horas de duración: 40 horas.

3. Número máximo de participantes y modalidad:

No se establece limitación en el número de participantes debido a la modalidad de formación ON LINE.

OBJETIVOS:

- Comunicación efectiva (escrita y oral) con los clientes en inglés
- Conseguir acoger el cliente en inglés y presentación del agente inmobiliario.
- Capacidad de comprender, interpretar, explicar y contestar a las preguntas y necesidades del cliente.
- Conseguir el nivel de inglés necesario para formar parte de RAIC.

CONTENIDO:

LESSON 1

HOUSES IN ENGLAND

LESSON 2

PARTS OF THE HOUSE

FURNITURE

LESSON 3

TELEPHONE LANGUAGE

LESSON 4

ENGLISH FOR REAL STATE AGENTS-USEFUL LANGUAGE I

LESSON 5

ENGLISH FOR REAL STATE AGENTS-USEFUL LANGUAGE II

LESSON 6

DESCRIPTIONS OF HOUSES ON SALE

LESSON 7

TALKING TO REAL STATE AGENT FOR FLAT ON RENT